

Автономная некоммерческая организация  
«Центр развития предпринимательства+»  
(АНО «ЦРП»)

Утверждаю  
Исполнительный директор  
АНО «ЦРП»



В.А. Алексеев

18 сентября 2021 г.

УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА  
дополнительного образования детей и взрослых  
“Марафон инвестиций”

Москва

## Параметры программы программы дополнительного образования детей и взрослых "Марафон инвестиций"

Срок обучения - 1 неделя, объем программы - 40 часов.

Форма обучения - очно-заочная.

Итоговая аттестация - не предусмотрена.

Требования к текущему образованию - отсутствуют.

Документ об образовании - сертификат, выдается всем, освоившим программу.

Учебная программа разработана и реализуется в соответствии с положениями Федерального закона от 29 декабря 2012 г. N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации", других федеральных законов и действующих нормативных правовых документов.

### Введение

Цель программы - получение обучаемыми практических инструментов для привлечения инвестиций в бизнес-проект. Развитие умений и навыков в этой сфере.

Целевая аудитория, на которую ориентирована программа - граждане, заинтересованные в создании или развитии бизнеса.

Задачи программы:

1. Актуализация, пополнение и систематизация знаний слушателей в области предпринимательской деятельности.
2. Ознакомление слушателей с практическими навыками привлечения инвестиций в бизнес.
3. Формирование системы знаний и умений в привлечении инвестиций в бизнес.
4. Создание эффективной финансовой модели для бизнеса.

Аудиторные часы предусматривают лекционные и практические занятия, которые реализуются посредством проведения групповых форм работы с использованием средств видеосвязи, а также самостоятельную работу участников. Практические занятия нацелены на закрепление теоретических знаний по привлечению инвестиций в бизнес-проект.

**Учебный план программы дополнительного образования детей и взрослых “Марафон инвестиций”**

№	Наименование разделов	Всего часов	в том числе		
			лекции	практические занятия	самостоятельная работа
1	Понятие инвестиций	2,5	0,5	0	2
2	Постановка целей	2,5	0,5	0	2
3	Составление финансовой модели проекта	11	1	2	8
4	Инвестиционная презентация и оформление предложения инвестору	10	1	2	7
5	Назначение встречи с инвестором	4,5	0,5	0	4
6	Особенности проведения встречи с инвестором	2,5	0,5	0	2
7	Работа с возражениями по рискам невозврата Возможные причины невозврата. Варианты предоставления гарантий возврата. Ответы на возражения.	2	0,5	0,5	1
8	Работа с возражениями по неуспешности бизнес-проекта	2	0,5	0,5	1
9	Юридическая сторона отношений с инвестором	3	1	1	1
<b>ИТОГО</b>		<b>40</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	<b>28</b>

## Учебная программа

### Тема 1. Понятие инвестиций

Инвестиции. Понятие инвестиций. Варианты привлечения инвестиций в бизнес проект. Требования к бизнес-проекту, привлекающему инвестиции.

### Тема 2. Постановка целей

Понятие цели. Техника постановки цели. Декомпозиция цели. Показатели достижения цели.

### Тема 3. Составление финансовой модели проекта

Понятие финансовая модель. Расчет основных метрик проекта. Расчет требуемых инвестиций. Расчет условий для инвестора. Расчет условий возврата вложенных инвестиций.

### Тема 4. Инвестиционная презентация и оформление предложения инвестору

Потребности инвестора. Требования к предложению. Составление презентации для инвестора. Подготовка питч для инвестора.

### Тема 5. Назначение встречи с инвестором

Способы поиска инвесторов. Ожидания инвестора. Заготовки для разговора с Инвестором. Подготовка к назначению встречи.

### Тема 6. Особенности проведения встречи с инвестором

Место для встречи. Способы презентации предложения. Сценарий разговора с инвестором. Закрепление договоренностей.

### Тема 7. Работа с возражениями по рискам невозврата

Возможные причины невозврата. Варианты предоставления гарантий возврата. Ответы на возражения.

### Тема 8. Работа с возражениями по неуспешности бизнес-проекта

Разбор природы возражения. Способы презентовать сильные стороны проекта. Оптимистичный и пессимистичный сценарии развития проекта. Ответы на возражения. Разбор кейсов.

### Тема 9. Юридическая сторона отношений с инвестором

Оформление договоренностей с инвестором. Процесс заключения договора с инвестором. Другие юридические вопросы

## Предоставляемые материалы

- Книга возражений инвестора - примеры наиболее часто возникающих у инвестора возражений и их отработка
- Шаблон финансовой модели
- Видео записи "Марафон прибыльных ниш"
- пример расписки
- пример корпоративного соглашения
- пример договор займа